

# La mia nuova StartUp made in USA!

***Guida interattiva per organizzare, registrare, e rendere operativa una nuova attività negli Stati Uniti***



**Autore:** **Marco Bonifaccino**  
**CEO/Founder B Solutions Consulting**

# Indice

<b><i>La mia nuova StartUp made in USA!</i></b> .....	<b>1</b>
<b><i>Indice</i></b> .....	<b>2</b>
<b>Come leggere il documento</b> .....	<b>3</b>
<b>Legenda</b> .....	<b>3</b>
<b><i>Introduzione</i></b> .....	<b>4</b>
<b><i>Planning Stage</i></b> .....	<b>6</b>
<b>Che cosa hanno gli USA che qui non ho?</b> .....	<b>6</b>
<b>Location</b> .....	<b>7</b>
<b>Market Research</b> .....	<b>9</b>
<b><i>Action Stage</i></b> .....	<b>13</b>
<b>Step 1 - Social Security Number SSN</b> .....	<b>14</b>
<b>Step 2 - Scelta della struttura legale</b> .....	<b>16</b>
<b>Step 3 - Registrazione dell'attività</b> .....	<b>17</b>
<b>Step 4 - Licenze e permessi</b> .....	<b>19</b>
<b>Step 5 - Nuovo Conto Corrente</b> .....	<b>19</b>
<b>Step 6 - Tasse</b> .....	<b>21</b>
<b>Step 7 - Finanziare la propria attività</b> .....	<b>23</b>
<b><i>Investimento</i></b> .....	<b>24</b>
<b>Dettaglio del piano d'investimenti</b> .....	<b>25</b>
<b><i>Visto</i></b> .....	<b>31</b>
<b>Visto B-1 - Temporary Business Visitor</b> .....	<b>34</b>
<b>Visto E-2 - Investor Visa</b> .....	<b>35</b>
<b><i>Allegato A</i></b> .....	<b>37</b>

## Come leggere il documento



All'interno del documento troverete evidenziati in corsivo alcuni riferimenti in *Inglese*. Alcune sono citazioni dirette del documento originale a cui si fa riferimento. Altri sono i termini di uso corrente, e vengono riportati successivamente al termine in Italiano, come ad esempio: reddito *revenue*. Questo vi servirà per prendere confidenza con i termini che poi vi troverete ad usare.

Inoltre per le attività che lo richiedono, ho sintetizzato all'inizio del capitolo i documenti necessari a completare l'attività, "**Ci serve**", e i documenti che ricaveremo al termine, "**Otteniamo**", come ad esempio nella registrazione del business:

**Ci serve:**            ***SSN Social Security Number***

**Otteniamo:**        ***EIN Employer Identification Number  
Entity Number***

## Legenda

Formato documento	PDF
Formato stampa	A4
Collegamenti rapidi	<a href="#">Clicca qua per leggere l'articolo</a>
	Suggerimenti per risparmiare soldi
	Consigli <i>Tips</i> in rosso

# Introduzione

## ➤ Quanto costa avviare una nuova attività negli USA?

Non esiste un numero magico, esiste un numero che è funzione del tipo di attività che intendete avviare, come specificato dal Dipartimento Americano per gli Affari Esteri:

***Value of Business Determined by Nature of Business:*** *The value (cost) of the business is clearly dependent on the nature of the enterprise. Any manufacturing business, such as an automobile manufacturer, might easily cost many millions of dollars to either purchase or establish and operate the business. At the extreme opposite pole, the cost to purchase an on-going commercial enterprise or to establish a service business, such as a consulting firm, may be relatively low.*

\* Fonte: U.S. Department of State: Foreign Affairs

Diverso è se implementeremo un nuovo impianto di produzione, oppure se apriremo una pizzeria, oppure se forniremo servizi **B2B** (Business to Business), come professionisti, consulenti, o sviluppatori di software, sperando magari di diventare la prossima startup milionaria:

[Clicca qua per leggere l'articolo "19 startups that could make you millionaire"](#)

4

Questo numero però, potrebbe essere più basso rispetto a quello che si racconta in giro.

Decidere di avviare una nuova attività negli USA, e pianificarne l'investimento, coinvolge simultaneamente due fattori:

- organizzare e strutturare il business
- ottenere i documenti per poter operare

I due fattori sono strettamente collegati in quanto durante la richiesta del visto per imprenditori, nel mio caso il visto classificato *E-2 Treaty Investor Visa*:

[Clicca qua per visitare la pagina](#)

viene richiesta la prova che l'investimento sia personale, appropriato, ed irrevocabilmente impegnato.

Il Governo Americano specifica che:

*"You may be eligible for an E-2 visa if you invest a **substantial amount of money** in a new or existing U.S. business."*

## ➤ Quanto deve essere *Substantial* l'investimento della mia attività negli Stati Uniti?

Intorno alla parola *Substantial* ruota molto dell'investimento iniziale che assorbirà la vostra attività negli USA. Questo perché, a prescindere da quanto buona è la vostra idea, o ben organizzato sarà il vostro business, senza il visto non potrete incassare un centesimo, ricordatevelo.

Ho fatto molta ricerca ed alcuni, tra studi di avvocati e forum, citano come:

# \$50.000 - \$65.000

il range dell'investimento minimo per poter ottenere un visto E2 legato ad un'attività di consulenza B2B come la mia. Il mio stesso avvocato dell'immigrazione mi ha sempre indicato come \$65.000 il valore a cui sarei dovuto arrivare.

Lo stesso Dipartimento Americano per gli Affari Esteri chiarisce di seguito il perché *l'Investment must be substantial*:

**General:** *The purpose of the requirement is to ensure to a reasonable extent that the business invested in is not speculative but is, or soon will be, a successful enterprise. The rules regarding the amount of funds committed to the commercial enterprise and the character of the funds, primarily personal or loans based on personal collateral, are intended to weed out risky undertakings and ensure that the investor is unquestionably committed to the success of the business.*

\* Fonte: U.S. Department of State: Foreign Affairs

Sono d'accordo con le motivazioni fornite dal Governo Americano, ma perché avrei dovuto spendere tutti quei soldi a prescindere, ancor prima che la mia attività possa iniziare ad incassare denaro?

## ➤ Non sarebbe stato possibile creare un'azienda competitiva, performante, e non speculativa, con ad esempio la metà dell'investimento suggerito?

***"Non sono riuscito a spendere i miei risparmi, affidandoli a consulenti, avvocati, o aziende, per fare quelle attività che, con qualche ricerca ed un po' d'informazioni recuperate da amici, colleghi e conoscenti, ho potuto portare a termine da solo."***

Le pagine seguenti vi racconteranno come con circa \$20.000, di cui quasi la metà sono spese legali per l'ottenimento del visto, sono riuscito ad ottenere un visto E2 ad avviare la mia attività negli Stati Uniti d'America.